



Cel

Niniejszy dokument zawiera kluczowe informacje o danym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc w zrozumieniu charakteru tego produktu inwestycyjnego oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także pomóc w porównaniu go z innymi produktami.



Produkt

Nazwa: Ubezpieczenie na życie ProFamilia

Kod produktu: FPP4

Twórca: Generali Życie T.U. S.A., **Grupa:** Generali

Strona internetowa: generali.pl, **Telefon kontaktowy:** 913 913 913

Organ sprawujący nadzór: Komisja Nadzoru Finansowego

Data sporządzenia dokumentu: 13.12.2023 r.

Masz zamiar kupić produkt, który jest skomplikowany i który może być trudny w zrozumieniu.



Co to za produkt?

Rodzaj

Indywidualne ubezpieczenie na życie z ubezpieczeniowymi funduszami kapitałowymi ze składką regularną (w wysokości min. 70 zł miesięcznie albo 200 zł kwartalnie, albo 380 zł półrocznie, albo 700 zł rocznie) oraz z możliwością opłacania składek dodatkowych (w wysokości min. 500 zł) w dowolnym czasie obowiązywania umowy ubezpieczenia. Ubezpieczenie ma charakter ochronno-oszczędnościowy, jest długoterminowe i dobrowolne. Proporcje pomiędzy częścią ochronną a częścią oszczędnościową mogą ulegać zmianie w trakcie trwania umowy. Zakres ubezpieczenia obejmuje śmierć ubezpieczonego, która nastąpiła w okresie udzielania ochrony ubezpieczeniowej.

Ubezpieczony to osoba, której życie i zdrowie jest przedmiotem ubezpieczenia.

Zakres ubezpieczenia może zostać rozszerzony o umowy dodatkowe. Szczegółowe informacje na temat umów dodatkowych znajdziesz w ogólnych warunkach ubezpieczeń dodatkowych.

Okres

Umowa ubezpieczenia zawierana jest na czas nieokreślony.

Umowa ubezpieczenia ulega rozwiązaniu w następujących przypadkach:

1. śmierci ubezpieczonego – z upływem dnia, w którym nastąpiła śmierć ubezpieczonego;
2. wypowiedzenia przez Ciebie umowy ubezpieczenia – z dniem otrzymania Twojego oświadczenia o wypowiedzeniu umowy ubezpieczenia;
3. nieopłacenia przez Ciebie składki regularnej w terminie i na zasadach określonych w § 22 ust. 1 OWU – z upływem dnia, w którym upływa wyznaczony termin dodatkowy, ze skutkiem na ostatni dzień miesiąca polisy, za który opłaciłeś składkę regularną;
4. gdy wartość polisy jest niewystarczająca na pokrycie opłat, z wyłączeniem okresu pierwszych pięciu lat od daty rozpoczęcia ochrony ubezpieczeniowej, jeżeli w tym okresie umowa ubezpieczenia nie została przekształcona w bezskładową ani nie skorzystałeś z prawa do zawieszenia opłacania składek regularnych lub prawa do częściowego wykupu wartości polisy – z upływem ostatniego dnia miesiąca polisy poprzedzającego miesiąc polisy, w którym wartość polisy jest niewystarczająca na pokrycie opłat.

Cele

Głównym celem produktu jest ochrona życia ubezpieczonego oraz inwestowanie środków pochodzących ze składek w ubezpieczeniowe fundusze kapitałowe (dalej „fundusze”). Opłacane przez Ciebie składki, po pobraniu opłaty alokacyjnej, są w całości inwestowane w fundusze (nie dotyczy składek za umowy dodatkowe, jeżeli zdecydowałeś się na rozszerzenie zakresu ubezpieczenia). Zwrot z inwestycji Twoich środków zależy od wybranych przez Ciebie funduszy, okresu przez jaki będzie trwała Twoja umowa oraz wybranej przez Ciebie wysokości sumy ubezpieczenia. W ramach produktu dostępne są fundusze niskiego, średniego i wysokiego ryzyka. Szczegółowe informacje dotyczące funduszy oraz zwrotu jaki możesz uzyskać z inwestycji, w zależności od wybranych funduszy, znajdziesz w załączniku do niniejszego dokumentu.

Docelowy inwestor indywidualny

Produkt przeznaczony jest dla osób, które:

1. chcą opłacać składki regularnie co miesiąc, kwartał, pół roku albo raz w roku;
2. są świadome ryzyk związanych z inwestowaniem w ten produkt oraz akceptują możliwość poniesienia straty części lub całości inwestycji;
3. są gotowe utrzymać produkt przez zalecany (minimalny rekomendowany) okres 15 lat.

Docelowy inwestor różni się w zależności od wybranych funduszy. Szczegółowe informacje dotyczące każdego z funduszy dostępnych w produkcie możesz znaleźć w Regulaminie lokowania środków ubezpieczeniowych funduszy kapitałowych stanowiącym załącznik nr 3 do OWU oraz w załączniku do niniejszego dokumentu.

Świadczenia ubezpieczeniowe i koszty

Świadczenia

1. Świadczenie o charakterze inwestycyjnym (świadczenie zmienne), przysługujące Tobie:

- 1) wykup całkowity lub częściowy z wartości polisy pomniejszony o zryczałtowany podatek dochodowy w wysokości 19% od dochodu z tytułu udziału w funduszach kapitałowych;
- 2) wykup całkowity lub częściowy z wartości dodatkowej pomniejszony o zryczałtowany podatek dochodowy w wysokości 19% od dochodu z tytułu udziału w funduszach kapitałowych.

W celu dokonania wykupu obliczymy wartość polisy i wartość dodatkową przyjmując cenę sprzedaży obowiązującą w dniu, w którym dokonamy umorzenia jednostek uczestnictwa. Umorzenie jednostek uczestnictwa nastąpi nie później niż w terminie pięciu dni roboczych od daty otrzymania od Ciebie oświadczenia o dokonaniu wykupu oraz po potwierdzeniu Twojej tożsamości.

2. Świadczenie o charakterze ochronnym (świadczenie zmienne), przysługujące wskazanej przez Ciebie osobie uposażonej, a w przypadku umowy zawieranej na cudzy rachunek (tj. na rachunek ubezpieczonego), osobie uposażonej wskazanej przez Ciebie za zgodą ubezpieczonego:

- 1) świadczenie z tytułu śmierci ubezpieczonego (świadczenie zmienne) równe wyższej z wartości:
 - a. sumie ubezpieczenia z przedziału pomiędzy minimalną sumą ubezpieczenia wynoszącą 110% składki regularnej należnej w pierwszym roku polisy, ale nie mniej niż 10 000 zł, a maksymalną sumą ubezpieczenia zależną od wieku ubezpieczonego, wysokości składki regularnej (rocznej), częstotliwości opłacania składek oraz wyników oceny ryzyka ubezpieczeniowego albo
 - b. wartości polisy,

powiększonej o wartość dodatkową, o ile istnieje.

W celu wypłaty wartości polisy, o której mowa w ust. 2 pkt 1 ppkt b, obliczymy wartość polisy i wartość dodatkową przyjmując liczbę jednostek uczestnictwa obowiązującą na dzień śmierci ubezpieczonego i cenę sprzedaży obowiązującą w najbliższym dniu roboczym następującym po otrzymaniu dokumentacji dotyczącej wypłaty świadczenia.

Szczegółowe wartości świadczeń określone są w załączniku. Na wysokość tych świadczeń mogą mieć wpływ zmiana wartości jednostki uczestnictwa oraz częściowy wykup wartości polisy.

Koszty

W ramach ubezpieczenia pobierane są następujące opłaty:

1. Opłaty związane z zarządzaniem inwestycją (z tytułu zarządzania Twoją inwestycją):

- 1) opłata za zarządzanie funduszami (opłata zmienna) – uwzględniona w cenie jednostki uczestnictwa; określona jako % wartości całego funduszu rocznie:

Fundusz Agresywny	2,50%
Fundusz Gwarantowany	1,50%
Fundusz Lokacyjny	0,90%
Fundusz Mieszany	1,90%
Fundusz Obligacji	1,30%

2. Opłata związana z prowadzeniem umowy ubezpieczenia (z tytułu administrowania ubezpieczeniem):

- opłata administracyjna (opłata stała) – pobierana miesięcznie poprzez umorzenie jednostek uczestnictwa z rachunku regularnego: 10,89 zł/miesięcznie.

3. Opłata dystrybucyjna (z tytułu zawarcia ubezpieczenia):

- opłata alokacyjna od składki regularnej (opłata stała) – pobierana poprzez zmniejszenie wysokości każdej składki regularnej należnej i opłaconej w pierwszym i drugim roku polisy:

Wiek ubezpieczonego w dniu zawarcia umowy ubezpieczenia				% składki regularnej			
15-29	80%	30	79%	31	78%	32	77%
34	75%	35	74%	36	73%	37	72%
39	70%	40	69%	41	68%	42	67%
44	65%	45	64%	46	63%	47	62%
49	60%	50	59%	51	58%	52	57%
54	55%	55	54%	56	53%	57	52%
59-69	50%					58	51%

4. Opłaty transakcyjne (z tytułu zleconych przez Ciebie operacji):

- opłata operacyjna za zmianę alokacji składki regularnej (opłata stała) – pobierana poprzez odliczenie jednostek uczestnictwa z rachunku:
 - dokonana za pośrednictwem Konta Klienta: 0 zł
 - dokonana poza Kontem Klienta: 10,89 zł/każda zmiana
- opłata operacyjna za przeniesienie jednostek uczestnictwa pomiędzy funduszami (opłata stała) – pobierana poprzez zmniejszenie liczby przenoszonych jednostek uczestnictwa z rachunku:
 - dokonane za pośrednictwem Konta Klienta: 0 zł
 - dokonane poza Kontem Klienta: 10,89 zł/każda zmiana
- opłata operacyjna za przesłanie informacji dotyczącej umowy ubezpieczenia w formie przesyłki listowej, rejestrowanej lub poleconej na Twój wniosek (opłata stała) – pobierana poprzez umorzenie jednostek uczestnictwa z rachunku: 10,89 zł/każda przesyłka

5. Opłata za ryzyko (z tytułu świadczenia ochrony ubezpieczeniowej):

- opłata za ryzyko z tytułu śmierci ubezpieczonego (opłata zmienna) – uzależniona od wieku ubezpieczonego; pobierana miesięcznie z góry poprzez umorzenie jednostek uczestnictwa z rachunku regularnego:

Roczne stawki za ryzyko śmierci ubezpieczonego ¹⁾											
Wiek ubezpieczonego						Stawka					
15-25	0,00090	26	0,00092	27	0,00094	28	0,00098	29	0,00102	30	0,00107
31	0,00114	32	0,00122	33	0,00130	34	0,00140	35	0,00153	36	0,00166
37	0,00182	38	0,00198	39	0,00218	40	0,00241	41	0,00267	42	0,00297
43	0,00329	44	0,00366	45	0,00406	46	0,00450	47	0,00498	48	0,00549
49	0,00602	50	0,00661	51	0,00722	52	0,00786	53	0,00853	54	0,00922
55	0,00997	56	0,01074	57	0,01155	58	0,01242	59	0,01332	60	0,01428
61	0,01529	62	0,01636	63	0,01750	64	0,01871	65	0,02000	66	0,02138
67	0,02286	68	0,02446	69	0,02618	70	0,02806	71	0,03012	72	0,03238
73	0,03488	74	0,03765	75	0,04071	76	0,04411	77	0,04786	78	0,05198
79	0,05651	80	0,06143	81	0,06678	82	0,07256	83	0,07877	84	0,08543
85	0,09255	86	0,10014	87	0,10823	88	0,11685	89	0,12602	90	0,13571
91	0,14609	92	0,15703	93	0,16856	94	0,18070	95	0,19340	96	0,20674
97	0,22063	98	0,23509	99	0,25007	100	0,26558				

¹⁾ Miesięczna stawka za ryzyko śmierci jest równa jednej dwunastej stawki rocznej.



Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

Wskaźnik ryzyka²⁾



²⁾ Wskaźnik ryzyka określony został zgodnie z metodyką opisaną w Rozporządzeniach Delegowanych Komisji (UE): 2017/653 z dnia 8 marca 2017 r. oraz 2021/2268 z dnia 6 września 2021 r. uzupełniających Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1286/2014 w sprawie dokumentów zawierających kluczowe informacje, dotyczących detalicznych produktów zbiorowego inwestowania i ubezpieczeniowych produktów inwestycyjnych (PRIIP) przez ustanowienie regulacyjnych standardów technicznych w zakresie prezentacji, treści, przeglądu i zmiany dokumentów zawierających kluczowe informacje oraz warunków spełnienia wymogu przekazania takich dokumentów.

Powyżej przedstawiono ogólny wskaźnik ryzyka. Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywać produkt przez 15 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy. Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na produkcie z powodu zmian rynkowych lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy.

Produkt oferuje fundusze o klasach ryzyka z przedziału między 2 a 4 na 7, co stanowi niską (klasa ryzyka 2), średnio niską (klasa ryzyka 3) albo średnią (klasa ryzyka 4) klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako małe (klasa ryzyka 2), średnio małe

(klasa ryzyka 3) albo średnie (klasa ryzyka 4), a złe warunki rynkowe najprawdopodobniej nie wpłyną (klasa ryzyka 2), prawdopodobnie nie wpłyną (klasa ryzyka 3) albo mogą wpłynąć (klasa ryzyka 4) na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji. W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli Generali Życie T.U. S.A. nie ma możliwości wypłaty?”). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej. Szczegółowe określenie wskaźnika ryzyka w odniesieniu do poszczególnych funduszy, jakie możesz wybrać w ramach ubezpieczenia, znajduje się w załączniku.

Scenariusze dotyczące wyników

Przebieg scenariuszy jest zależny od wyboru funduszu. Informacje na temat możliwych scenariuszy dostępne są w załączniku. W tabeli w załączniku pokazano, ile pieniędzy możesz dostać z powrotem w ciągu 1 roku, 8 i 15 lat w różnych scenariuszach, przy założeniu, że inwestujesz 5 000 zł rocznie. Na potrzeby kalkulacji scenariuszy oraz prezentacji kosztów przyjęliśmy średni wiek ubezpieczonych posiadających ten produkt, tj. 40 lat.

Przedstawione scenariusze pokazują, jakie wyniki mogłaby przynieść Twoja inwestycja. Możesz porównać je ze scenariuszami dotyczącymi innych

produktów. Przedstawione scenariusze są szacunkami przyszłych wyników opartymi na dowodach z przeszłości oraz na zmienności wartości tej inwestycji i nie stanowią dokładnego wskaźnika. Twój zwrot będzie różnił się w zależności od wyników na rynku i długości okresu utrzymywania produktu. Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu, jak również obejmują koszty Twojego doradcy lub dystrybutora. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu.



Co się stanie, jeśli Generali Życie T.U. S.A. nie ma możliwości wypłaty?

Możesz ponieść stratę w przypadku upadłości zakładu ubezpieczeń albo oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości lub umorzenia postępowania upadłościowego. W takich sytuacjach Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny zaspokaja roszczenia osób uprawnionych z umowy ubezpieczenia na życie w wysokości 50% wierzytelności, do kwoty nie większej niż równowartość w złotych 30 000 euro według średniego kursu ogłaszanego przez Narodowy Bank Polski, który obowiązuje w dniu ogłoszenia upadłości, oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości lub

umorzenia postępowania upadłościowego albo w dniu zarządzenia likwidacji przymusowej (zgodnie z Ustawą z dnia 22 maja 2003 r. o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowym Funduszu Gwarancyjnym i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych). Może również nastąpić opóźnienie wypłaty spowodowane zawieszeniem odkupywania jednostek uczestnictwa albo tytułów uczestnictwa funduszu inwestycyjnego bądź likwidacją funduszu inwestycyjnego, w który inwestowane są Twoje środki w ramach funduszy.



Jakie są koszty?

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymania produktu oraz wyników osiąganych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami przedstawionymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych

możliwych okresach inwestycji. Założyliśmy, że:

- produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym;
- zainwestowano 5 000 zł.

Koszty w czasie

	Jeżeli wyjdiesz z produktu po roku	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 6 latach	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 15 latach
Całkowite koszty	3 677 zł - 3 697 zł	10 602 zł - 12 807 zł	17 668 zł - 26 658 zł
Wpływ kosztów w skali roku³⁾	75,2% - 82,2%	7,6% - 9,7% każdego roku	3,4% - 5,5% każdego roku

³⁾ Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania produktu np. pokazuje to, że w przypadku wyjścia z inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymania produktu prognozowany średni roczny zwrot wynosi od 3,4% do 4,9% przed uwzględnieniem kosztów i od -0,6% do 0,4% po uwzględnieniu kosztów.

Struktura kosztów

W poniższej tabeli przedstawiono:

1. wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania, w ujęciu rocznym;
2. znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli wyjdiesz z produktu po zalecanym okresie utrzymania umowy
Koszty wejścia	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Jest to największa kwota, jaką zapłacisz. Możliwe, że zapłacisz mniej. Podana kwota obejmuje koszty dystrybucji wybranego produktu.	1,3% - 1,4%
Koszty wyjścia	Nie pobieramy opłaty za wyjście w przypadku tego produktu.	0%
Koszty bieżące ponoszone każdego roku		
Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne	Jest to procent wartości Twojej inwestycji rocznie ponoszony w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami oraz innymi kosztami wskazanymi w sekcji „Co to za produkt?”. Został on oszacowany na podstawie rzeczywistych kosztów z ostatniego roku.	2,1%-4,0%
Koszty transakcji	Jest to szacunkowy procent wartości Twojej inwestycji rocznie ponoszony w związku z kupnem i sprzedażą przez nas bazowych wariantów inwestycyjnych. Może się on różnić w zależności od tego jak dużo kupujemy i sprzedajemy.	0,0% - 0,1%
Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach		
Opłaty za wyniki	W przypadku tego produktu nie pobieramy opłaty za wyniki.	0%

Szczegółowa prezentacja kosztów w czasie dla poszczególnych funduszy, jakie możesz wybrać, znajduje się w załączniku.



Ile czasu powinienem posiadać produkt i czy mogę wcześniej wypłacić pieniądze?

Zalecany (minimalny rekomendowany) okres utrzymywania umowy ubezpieczenia to 15 lat.

Wskazany powyżej okres utrzymywania umowy ubezpieczenia wynika z jej długoterminowego charakteru. Pamiętaj, że przysługuje Ci prawo odstąpienia od umowy ubezpieczenia poprzez złożenie nam oświadczenia w tym względzie w terminie:

1. 7 dni od dnia zawarcia umowy ubezpieczenia, jeżeli jesteś przedsiębiorcą;
2. 30 dni od dnia zawarcia umowy ubezpieczenia, jeżeli jesteś osobą fizyczną albo
3. 60 dni od dnia otrzymania po raz pierwszy informacji o wartości wykupu oraz o wysokości świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

W przypadku odstąpienia od umowy ubezpieczenia, o którym mowa w ust. 1 lub 2, zwrócimy Ci składkę regularną pomniejszoną o koszty ochrony ubezpieczeniowej, a w przypadku gdy na rachunek dodatkowy wpłaciłeś

składkę dodatkową, zwrócimy Ci również wartość dodatkową. Jeżeli od dnia opłacenia składki dodatkowej do dnia otrzymania oświadczenia o odstąpieniu od umowy ubezpieczenia nie nabędziemy za tę składkę jednostek uczestnictwa, zwrócimy Ci opłaconą składkę dodatkową. W przypadku odstąpienia od umowy, o którym mowa w ust. 3, wypłacimy Ci wartość wykupu, tj. wartość polisy oraz wartość dodatkową, ustaloną według ceny jednostki obowiązującej w dniu otrzymania Twojego oświadczenia o odstąpieniu.

Szczegółowe zasady dotyczące odstąpienia od umowy ubezpieczenia znajdziesz w § 14 OWU.

Możesz również wypowiedzieć umowę ubezpieczenia w każdym czasie poprzez złożenie oświadczenia w tym względzie. W takim przypadku wypłacimy Ci wartość wykupu.



Jak mogę złożyć skargę?

Skargi dotyczące produktu lub usług związanych z produktem możesz złożyć:

1. w formie pisemnej – przesyłką pocztową na adres: ul. Senatorska 18, 00-082 Warszawa, z dopiskiem Zespół Obsługi Klientów Indywidualnych Ubezpieczeń na życie albo osobiście w jednostce ubezpieczyciela obsługującej Klientów;
2. ustnie – telefonicznie pod nr tel. 913 913 913 albo osobiście do protokołu w jednostce ubezpieczyciela obsługującej Klientów.

Odpowiedzi na reklamację udzielimy w postaci papierowej lub na Twój wniosek w formie elektronicznej.

Reklamacje rozpatrujemy w terminie nie dłuższym niż 30 dni, a w przypadku braku możliwości rozpatrzenia reklamacji w tym terminie (szczególnie skomplikowane przypadki), poinformujemy o przyczynach opóźnienia, okolicznościach do ustalenia, przewidywanym terminie rozpatrzenia reklamacji i udzielenia odpowiedzi (nie dłuższym niż 60 dni).

Niezależnie od powyższego możesz składać reklamacje na naszą działalność do uprawnionych organów, np. Komisji Nadzoru Finansowego, miejskiego lub powiatowego Rzecznika Konsumentów oraz innych organów zajmujących się ochroną Klientów podmiotów rynku finansowego.



Inne istotne informacje

Decyzja o nabyciu produktu ubezpieczeniowego powinna zostać podjęta po wcześniejszym zapoznaniu się z dokumentacją ubezpieczeniową, w tym zwłaszcza z ogólnymi warunkami ubezpieczenia, gdzie znajdują się szczegółowe informacje o ubezpieczeniu, m.in. o przedmiocie i zakresie oraz wyłączeniach odpowiedzialności, strategii inwestycyjnej poszczególnych funduszy, gwarancji albo braku gwarancji uzyskania zysku z funduszu i wszystkich ryzykach związanych z inwestycją w ramach ubezpieczenia, a także o opłatach i limitach.

W przypadku funduszy zewnętrznych otrzymujemy od podmiotów

zarządzających funduszami inwestycyjnymi wynagrodzenie w wysokości 50%-72% od wysokości opłaty za zarządzanie. Możemy stosować wobec proponowanego produktu specjalne praktyki sprzedażowe rozumiane jako wypłata wynagrodzenia uzależniona od wolumenu sprzedaży produktu lub premii czy też wynagrodzenia dodatkowego.

Ogólne warunki ubezpieczenia, na podstawie których zawierana jest umowa ubezpieczenia, dostępne są na stronie generali.pl.

Niniejszy materiał zawiera informacje dotyczące ryzyka, scenariuszy inwestycyjnych oraz kosztów, które bezpośrednio zależą od wyboru opcji inwestycyjnej. Informacje zawarte poniżej są uzupełnieniem Dokumentu zawierającego kluczowe informacje dla ubezpieczenia na życie ProFamilia.

FUNDUSZE NISKIEGO RYZYKA

Fundusz Gwarantowany

Masz zamiar kupić produkt, który jest skomplikowany i który może być trudny w zrozumieniu.

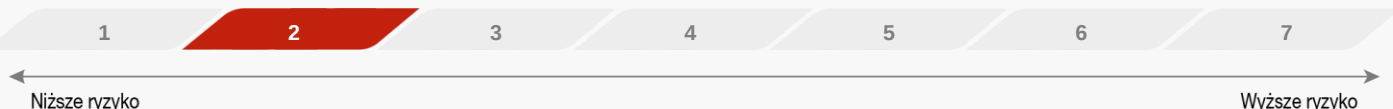
Celem inwestycyjnym funduszu jest długookresowy wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat funduszu. Fundusz inwestuje w dłużne papiery wartościowe i instrumenty rynku pieniężnego emitowane przez Skarb Państwa oraz innych emitentów, w tym przedsiębiorstwa. Fundusz nie lokuje swoich aktywów w akcje.

Fundusz skierowany jest do inwestorów, którzy:

1. akceptują niski poziom ryzyka inwestycyjnego;
2. akceptują minimalnie roczny horyzont inwestycji;
3. oczekują zysków wyższych niż w przypadku krótkoterminowych depozytów bankowych.

Jakie są ryzyka i możliwe koszty?

Wskaźnik ryzyka



Jeżeli wybierzesz Fundusz Gwarantowany, to zdecydujesz się na produkt sklasyfikowany jako 2 na 7, co stanowi niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako małe, a złe warunki rynkowe najprawdopodobniej nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

Scenariusze dotyczące wyników

Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Ponieważ nie można dokładnie przewidzieć rozwoju sytuacji rynkowej w przyszłości przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są jedynie ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki funduszu lub odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 20 lat. Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych i nie uwzględnia sytuacji, w której nie jesteśmy w stanie wypłacić Ci pieniędzy.

Zalecany okres utrzymania: 15 lat

Przykładowa inwestycja: 5 000 zł

Składka ubezpieczeniowa (pierwszoroczna): 23 zł

Scenariusze w przypadku całkowitego wykupu wartości polisy		Jeżeli wyjdiesz z produktu po roku	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 8 latach	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 15 latach
Minimum	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku całkowitego wykupu wartości polisy przed upływem 15 lat. Możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.			
Warunki skrajne	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 324 zł	32 518 zł	73 234 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-73,5	-2,6%	-0,2%
Niekorzystny	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 319 zł	31 435 zł	69 790 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-73,6	-3,0%	-0,5%
Umiarkowany	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 322 zł	32 236 zł	69 624 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-73,6%	-2,7%	-0,5%
Korzystny	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 331 zł	32 701 zł	71 798 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-73,4%	-2,5%	-0,3%
Scenariusze w przypadku śmierci				
Śmierć ubezpieczonego	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	10 000 zł	32 236 zł	69 624 zł
Łączna składka ubezpieczeniowa		23 zł	62 zł	62 zł

Jakie są koszty

Koszty w czasie

Inwestycja: 5 000 zł

	Jeżeli wyjdiesz z produktu po roku	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 8 latach	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 15 latach
Całkowite koszty	3 692 zł	11 384 zł	19 628 zł
Wpływ kosztów w skali roku¹⁾	75,2%	7,9% każdego roku	3,9% każdego roku

¹⁾ Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania produktu np. pokazuje to, że w przypadku wyjścia z inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymania produktu prognozowany średni roczny zwrot wynosi 3,4% przed uwzględnieniem kosztów i -0,5% po uwzględnieniu kosztów.

Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli wyjdiesz z produktu po zalecanym okresie utrzymania umowy
Koszty wejścia	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Jest to największa kwota, jaką zapłacisz. Możliwe, że zapłacisz mniej. Podana kwota obejmuje koszty dystrybucji wybranego produktu	1,4%
Koszty wyjścia	Nie pobieramy opłaty za wyjście w przypadku tego produktu.	0%
Koszty bieżące ponoszone każdego roku		
Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne	Jest to procent wartości Twojej inwestycji rocznie ponoszony w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami oraz innymi kosztami wskazanymi w sekcji „Co to za produkt?”. Został on oszacowany na podstawie rzeczywistych kosztów z ostatniego roku.	2,5%
Koszty transakcji	Jest to szacunkowy procent wartości Twojej inwestycji rocznie ponoszony w związku z kupnem i sprzedażą przez nas bazowych wariantów inwestycyjnych. Może się on różnić w zależności od tego jak dużo kupujemy i sprzedajemy.	0%
Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach		
Opłaty za wyniki	W przypadku tego produktu nie pobieramy opłaty za wyniki.	0%

Dla tego funduszu nie mamy obowiązku prezentowania informacji o wynikach osiągniętych w przeszłości. Historyczne ceny jednostki funduszu możesz sprawdzić na stronie generali.pl w zakładce „Notowania UFK”.

Fundusz Lokacyjny

Masz zamiar kupić produkt, który jest skomplikowany i który może być trudny w zrozumieniu.

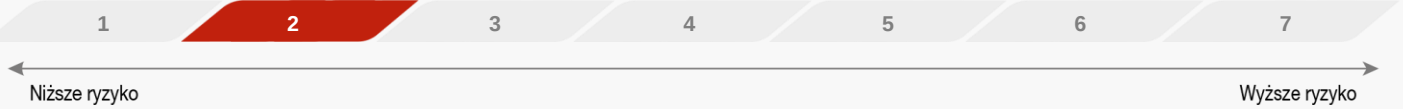
Celem inwestycyjnym funduszu jest długookresowy wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat funduszu. Fundusz inwestuje w dłużne papiery wartościowe i instrumenty rynku pieniężnego emitowane przez Skarb Państwa oraz innych emitentów, w tym przedsiębiorstwa. Fundusz nie lokuje swoich aktywów w akcje.

Fundusz skierowany jest do inwestorów, którzy:

1. akceptują niski poziom ryzyka inwestycyjnego;
2. akceptują minimalnie roczny horyzont inwestycji;
3. oczekują zysków wyższych niż w przypadku krótkoterminowych depozytów bankowych.

Jakie są ryzyka i możliwe koszty?

Wskaźnik ryzyka



Jeżeli wybierzesz Fundusz Lokacyjny, to zdecydujesz się na produkt sklasyfikowany jako 2 na 7, co stanowi niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako małe, a złe warunki rynkowe najprawdopodobniej nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

Scenariusze dotyczące wyników

Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Ponieważ nie można dokładnie przewidzieć rozwoju sytuacji rynkowej w przyszłości przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są jedynie ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki funduszu lub odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 20 lat. Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych i nie uwzględnia sytuacji, w której nie jesteśmy w stanie wypłacić Ci pieniędzy.

Zalecany okres utrzymania: 15 lat

Przykładowa inwestycja: 5 000 zł

Składka ubezpieczeniowa (pierwszoroczna): 23 zł

Scenariusze w przypadku całkowitego wykupu wartości polisy		Jeżeli wyjdiesz z produktu po roku	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 8 latach	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 15 latach
Minimum	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku całkowitego wykupu wartości polisy przed upływem 15 lat. Możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.			
Warunki skrajne	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 289 zł	29 791 zł	60 907 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-74,2%	-3,6%	-1,4%
Niekorzystny	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 302 zł	30 545 zł	68 247 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-74,0%	-3,3 %	-0,6%
Umiarkowany	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 346 zł	34 945 zł	77 044 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-73,1%	-1,7%	0,2%
Korzystny	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 359 zł	35 329 zł	82 293 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-72,8%	-1,5%	0,6%
Scenariusze w przypadku śmierci				
Śmierć ubezpieczonego	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	10 000 zł	34 945 zł	77 044 zł
Łączna składka ubezpieczeniowa		23 zł	61 zł	61 zł

Jakie są koszty

Koszty w czasie

Inwestycja: 5 000 zł

	Jeżeli wyjdiesz z produktu po roku	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 8 latach	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 15 latach
Całkowite koszty	3 677 zł	10 602 zł	17 668 zł
Wpływ kosztów w skali roku ¹⁾	76,2%	7,6% każdego roku	3,4% każdego roku

¹⁾ Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania produktu np. pokazuje to, że w przypadku wyjścia z inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymania produktu prognozowany średni roczny zwrot wynosi 3,6% przed uwzględnieniem kosztów i 0,2% po uwzględnieniu kosztów.

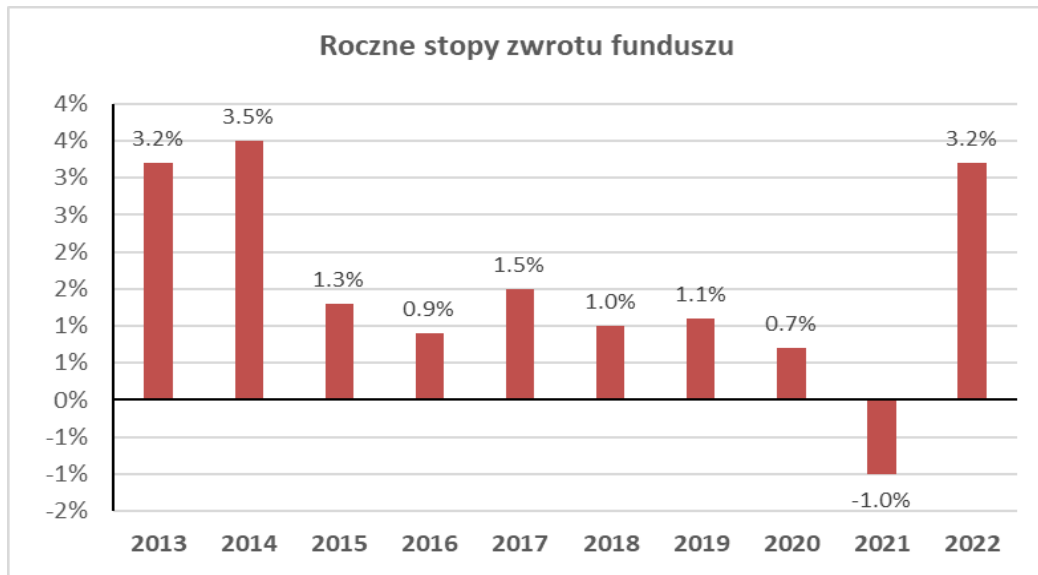
Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli wyjdiesz z produktu po zalecanym okresie utrzymania umowy
Koszty wejścia	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Jest to największa kwota, jaką zapłacisz. Możliwe, że zapłacisz mniej. Podana kwota obejmuje koszty dystrybucji wybranego produktu	1,3%
Koszty wyjścia	Nie pobieramy opłaty za wyjście w przypadku tego produktu.	0%
Koszty bieżące ponoszone każdego roku		
Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne	Jest to procent wartości Twojej inwestycji rocznie ponoszony w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami oraz innymi kosztami wskazanymi w sekcji „Co to za produkt?” Został on oszacowany na podstawie rzeczywistych kosztów z ostatniego roku.	2,1%
Koszty transakcji	Jest to szacunkowy procent wartości Twojej inwestycji rocznie ponoszony w związku z kupnem i sprzedażą przez nas bazowych wariantów inwestycyjnych. Może się on różnić w zależności od tego jak dużo kupujemy i sprzedajemy.	0%
Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach		
Opłaty za wyniki	W przypadku tego produktu nie pobieramy opłaty za wyniki.	0%

Poniższy wykres zawiera informacje o wynikach osiągniętych w przeszłości przez Fundusz Lokacyjny.
Rok powstania ubezpieczeniowego funduszu kapitałowego: 2000

Wyniki osiągnięte w przeszłości nie są wiarygodnym wskaźnikiem przyszłych wyników. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w odmienny sposób. Dotychczasowe wyniki mogą jednak pomóc ocenić, w jaki sposób funduszem zarządzano w przeszłości.

Na poniższym wykresie przedstawiliśmy wyniki funduszu jako procentową stratę lub procentowy zysk w skali roku w ciągu ostatnich 10 lat. Jeżeli w danym roku na wykresie nie zaprezentowaliśmy wyniku funduszu, oznacza to, że dane za ten okres nie są dostępne.



Przedstawione przez nas roczne stopy zwrotu nie uwzględniają kosztów wynikających z:

1. opłat związanych z prowadzeniem umowy ubezpieczenia;
 2. opłat dystrybucyjnych;
 3. opłat transakcyjnych;
 4. opłat za ryzyko,
- wskazanych w sekcji „Co to za produkt?”

Fundusz Obligacji

Masz zamiar kupić produkt, który jest skomplikowany i który może być trudny w zrozumieniu.

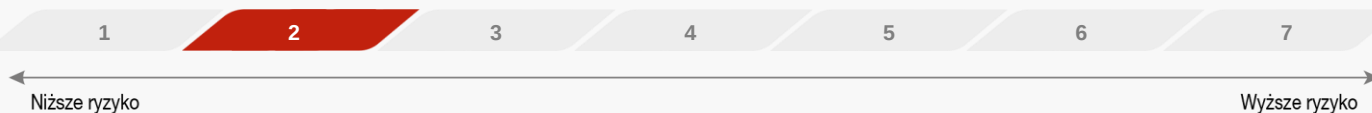
Celem inwestycyjnym funduszu jest długookresowy wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat funduszu. Fundusz inwestuje w dłużne papiery wartościowe i instrumenty rynku pieniężnego emitowane przez Skarb Państwa oraz innych emitentów, w tym przedsiębiorstwa. Fundusz nie lokuje swoich aktywów w akcje.

Fundusz skierowany jest do inwestorów, którzy:

1. akceptują niski poziom ryzyka inwestycyjnego;
2. akceptują minimalnie roczny horyzont inwestycji;
3. oczekują zysków wyższych niż w przypadku krótkoterminowych depozytów bankowych.

Jakie są ryzyka i możliwe koszty?

Wskaźnik ryzyka



Jeżeli wybierzesz Fundusz Obligacji to zdecydujesz się na produkt sklasyfikowany jako 2 na 7, co stanowi niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako małe, a złe warunki rynkowe najprawdopodobniej nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

Scenariusze dotyczące wyników

Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Ponieważ nie można dokładnie przewidzieć rozwoju sytuacji rynkowej w przyszłości przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są jedynie ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki funduszu lub odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 20 lat. Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych i nie uwzględnia sytuacji, w której nie jesteśmy w stanie wypłacić Ci pieniędzy.

Zalecany okres utrzymania: 15 lat

Przykładowa inwestycja: 5 000 zł

Składka ubezpieczeniowa (pierwszoroczna): 23 zł

Scenariusze w przypadku całkowitego wykupu wartości polisy		Jeżeli wyjdiesz z produktu po roku	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 8 latach	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 15 latach
Minimum	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku całkowitego wykupu wartości polisy przed upływem 15 lat. Możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.			
Warunki skrajne	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 180 zł	26 973 zł	52 421 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-76,4%	-4,8%	-2,4%
Niekorzystny	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 195 zł	26 973 zł	60 222 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-76,1%	-4,8%	-1,5%
Umiarkowany	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 353 zł	35 579 zł	80 049 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-72,9%	-1,5%	0,4%
Korzystny	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 413 zł	37 309 zł	87 729 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-71,7%	-0,9%	1,1%
Scenariusze w przypadku śmierci				
Śmierć ubezpieczonego	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	10 000 zł	35 579 zł	80 049 zł
Łączna składka ubezpieczeniowa		23 zł	61 zł	61 zł

Jakie są koszty

Koszty w czasie

Inwestycja: 5 000 zł

	Jeżeli wyjdiesz z produktu po roku	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 8 latach	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 15 latach
Całkowite koszty	3 680 zł	11 105 zł	20 027 zł
Wpływ kosztów w skali roku¹⁾	76,8%	8,1% każdego roku	3,9% każdego roku

¹⁾ Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania produktu np. pokazuje to, że w przypadku wyjścia z inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymania produktu prognozowany średni roczny zwrot wynosi 4,3% przed uwzględnieniem kosztów i 0,4% po uwzględnieniu kosztów.

Struktura kosztów

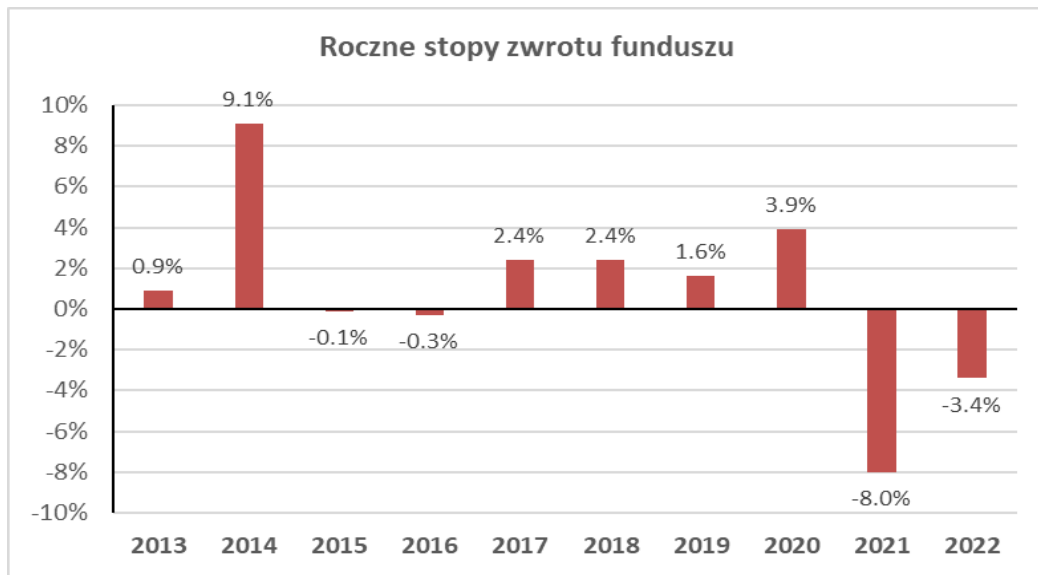
Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli wyjdiesz z produktu po zalecanym okresie utrzymania umowy
Koszty wejścia	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Jest to największa kwota, jaką zapłacisz. Możliwe, że zapłacisz mniej. Podana kwota obejmuje koszty dystrybucji wybranego produktu	1,3%
Koszty wyjścia	Nie pobieramy opłaty za wyjście w przypadku tego produktu.	0%
Koszty bieżące ponoszone każdego roku		
Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne	Jest to procent wartości Twojej inwestycji rocznie ponoszony w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami oraz innymi kosztami wskazanymi w sekcji „Co to za produkt?” Został on oszacowany na podstawie rzeczywistych kosztów z ostatniego roku.	2,6%
Koszty transakcji	Jest to szacunkowy procent wartości Twojej inwestycji rocznie ponoszony w związku z kupnem i sprzedażą przez nas bazowych wariantów inwestycyjnych. Może się on różnić w zależności od tego jak dużo kupujemy i sprzedajemy.	0%
Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach		
Opłaty za wyniki	W przypadku tego produktu nie pobieramy opłaty za wyniki.	0%

Poniższy wykres zawiera informacje o wynikach osiągniętych w przeszłości przez Fundusz Obligacji.

Rok powstania ubezpieczeniowego funduszu kapitałowego: 1998

Wyniki osiągnięte w przeszłości nie są wiarygodnym wskaźnikiem przyszłych wyników. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w odmienny sposób. Dotychczasowe wyniki mogą jednak pomóc ocenić, w jaki sposób funduszem zarządzano w przeszłości.

Na poniższym wykresie przedstawiliśmy wyniki funduszu jako procentową stratę lub procentowy zysk w skali roku w ciągu ostatnich 10 lat. Jeżeli w danym roku na wykresie nie zaprezentowaliśmy wyniku funduszu, oznacza to, że dane za ten okres nie są dostępne.



Przedstawione przez nas roczne stopy zwrotu nie uwzględniają kosztów wynikających z:

1. opłat związanych z prowadzeniem umowy ubezpieczenia;
 2. opłat dystrybucyjnych;
 3. opłat transakcyjnych;
 4. opłat za ryzyko,
- wskazanych w sekcji „Co to za produkt?”.

FUNDUSZE ŚREDNIEGO RYZYKA

Fundusz Mieszany

Masz zamiar kupić produkt, który jest skomplikowany i który może być trudny w zrozumieniu.

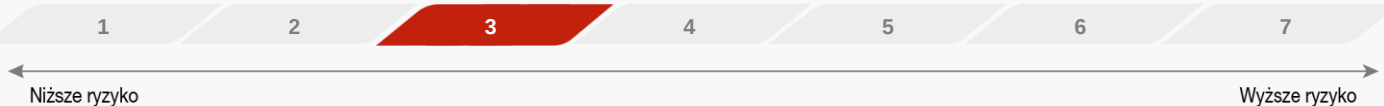
Celem inwestycyjnym funduszu jest długookresowy wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat funduszu. Fundusz inwestuje minimum 20% a maksimum 50% wartości swoich aktywów w akcje i inne papiery udziałowe. Pozostałą część aktywów stanowią dłużne papiery wartościowe i instrumenty rynku pieniężnego emitowane przez Skarb Państwa oraz innych emitentów, w tym przedsiębiorstwa.

Fundusz skierowany jest do inwestorów, którzy:

1. chcą inwestować stabilnie i oczekują zysków z lokowania części środków na rynku akcji;
2. są skłonni zaakceptować pewne ryzyko związane z inwestycjami w akcje;
3. oczekują zysków wyższych niż w przypadku inwestycji w papiery dłużne;
4. akceptują minimalnie trzyletni horyzont inwestycji.

Jakie są ryzyka i możliwe koszty?

Wskaźnik ryzyka



Jeżeli wybierzesz Fundusz Mieszany, to zdecydujesz się na produkt sklasyfikowany jako 3 na 7, co stanowi średnio niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

Scenariusze dotyczące wyników

Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Ponieważ nie można dokładnie przewidzieć rozwoju sytuacji rynkowej w przyszłości przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są jedynie ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki funduszu lub odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 20 lat. Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych i nie uwzględnia sytuacji, w której nie jesteśmy w stanie wypłacić Ci pieniędzy.

Zalecany okres utrzymania: 15 lat

Przykładowa inwestycja: 5 000 zł

Składka ubezpieczeniowa (pierwszoroczna): 23 zł

Scenariusze w przypadku całkowitego wykupu wartości polisy		Jeżeli wyjdiesz z produktu po roku	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 8 latach	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 15 latach
Minimum	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku całkowitego wykupu wartości polisy przed upływem 15 lat. Możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.			
Warunki skrajne	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 098 zł	25 804 zł	48 363 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-78,0%	-5,3%	-2,9%
Niekorzystny	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 158 zł	27 191 zł	60 175 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-76,8%	-4,7%	-1,5%
Umiarkowany	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 397 zł	34 605 zł	77 320 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-72,1%	-1,8%	0,2%
Korzystny	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 475 zł	36 319 zł	87 606 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-70,5%	-1,2%	1,0%
Scenariusze w przypadku śmierci				
Śmierć ubezpieczonego		10 000 zł	34 605 zł	77 320 zł
Łączna składka ubezpieczeniowa		23 zł	61 zł	61 zł

Jakie są koszty

Koszty w czasie

Inwestycja: 5 000 zł

	Jeżeli wyjdiesz z produktu po roku	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 8 latach	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 15 latach
Całkowite koszty	3 688 zł	11 946 zł	23 676 zł
Wpływ kosztów w skali roku¹⁾	79,8%	8,9% każdego roku	4,7% każdego roku

¹⁾ Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania produktu np. pokazuje to, że w przypadku wyjścia z inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymania produktu prognozowany średni roczny zwrot wynosi 4,9% przed uwzględnieniem kosztów i 0,2% po uwzględnieniu kosztów.

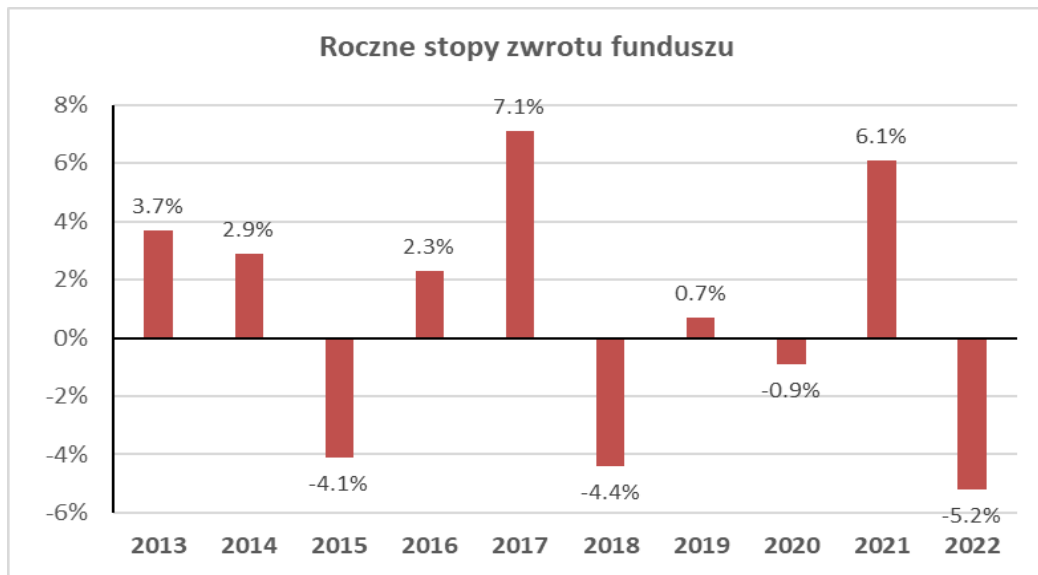
Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli wyjdiesz z produktu po zalecanym okresie utrzymania umowy
Koszty wejścia	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Jest to największa kwota, jaką zapłacisz. Możliwe, że zapłacisz mniej. Podana kwota obejmuje koszty dystrybucji wybranego produktu.	1,4%
Koszty wyjścia	Nie pobieramy opłaty za wyjście w przypadku tego produktu.	0%
Koszty bieżące ponoszone każdego roku		
Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne	Jest to procent wartości Twojej inwestycji rocznie ponoszony w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami oraz innymi kosztami wskazanymi w sekcji „Co to za produkt?” Został on oszacowany na podstawie rzeczywistych kosztów z ostatniego roku.	3,3%
Koszty transakcji	Jest to szacunkowy procent wartości Twojej inwestycji rocznie ponoszony w związku z kupnem i sprzedażą przez nas bazowych wariantów inwestycyjnych. Może się on różnić w zależności od tego jak dużo kupujemy i sprzedajemy.	0%
Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach		
Opłaty za wyniki	W przypadku tego produktu nie pobieramy opłaty za wyniki.	0%

Poniższy wykres zawiera informacje o wynikach osiągniętych w przeszłości przez Fundusz Mieszany.
Rok powstania ubezpieczeniowego funduszu kapitałowego: 1998

Wyniki osiągnięte w przeszłości nie są wiarygodnym wskaźnikiem przyszłych wyników. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w odmienny sposób. Dotychczasowe wyniki mogą jednak pomóc ocenić, w jaki sposób funduszem zarządzano w przeszłości.

Na poniższym wykresie przedstawiliśmy wyniki funduszu jako procentową stratę lub procentowy zysk w skali roku w ciągu ostatnich 10 lat. Jeżeli w danym roku na wykresie nie zaprezentowaliśmy wyniku funduszu, oznacza to, że dane za ten okres nie są dostępne.



Przedstawione przez nas roczne stopy zwrotu nie uwzględniają kosztów wynikających z:

1. opłat związanych z prowadzeniem umowy ubezpieczenia;
 2. opłat dystrybucyjnych;
 3. opłat transakcyjnych;
 4. opłat za ryzyko,
- wskazanych w sekcji „Co to za produkt?”

FUNDUSZE WYSOKIEGO RYZYKA

Fundusz Agresywny

Masz zamiar kupić produkt, który jest skomplikowany i który może być trudny w zrozumieniu.

Celem inwestycyjnym funduszu jest długookresowy wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat funduszu. Fundusz inwestuje minimum 60% a maksimum 90% wartości swoich aktywów w akcje i inne papiery udziałowe. Pozostałą część aktywów stanowią dłużne papiery wartościowe i instrumenty rynku pieniężnego emitowane przez Skarb Państwa oraz innych emitentów, w tym przedsiębiorstwa.

Fundusz skierowany jest do inwestorów, którzy:

1. oczekują wysokich zysków w długim okresie
2. akceptują ryzyko związane z rynkiem akcji;
3. liczą się z możliwością wahań wartości ich inwestycji;
4. akceptują minimalnie pięcioletni horyzont inwestycji.

 Jakiek są ryzyka i możliwe koszty?

Wskaźnik ryzyka



Jeżeli wybierzesz Fundusz Agresywny, to zdecydujesz się na produkt sklasyfikowany jako 4 na 7, co stanowi średnią klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnie, a złe warunki rynkowe mogą wpłynąć na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

Scenariusze dotyczące wyników

Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Ponieważ nie można dokładnie przewidzieć rozwoju sytuacji rynkowej w przyszłości przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są jedynie ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki funduszu lub odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 20 lat. Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych i nie uwzględnia sytuacji, w której nie jesteśmy w stanie wypłacić Ci pieniędzy.

Zalecany okres utrzymania: 15 lat

Przykładowa inwestycja: 5 000 zł

Składka ubezpieczeniowa (pierwszoroczna): 23 zł

Scenariusze w przypadku całkowitego wykupu wartości polisy		Jeżeli wyjdiesz z produktu po roku	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 8 latach	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 15 latach
Minimum	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku całkowitego wykupu wartości polisy przed upływem 15 lat. Możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.			
Warunki skrajne	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	775 zł	20 278 zł	32 523 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-84,5%	-8,1%	-5,4%
Niekorzystny	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	913 zł	20 993 zł	50 750 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-81,7%	-7,7%	-2,6%
Umiarkowany	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 429 zł	32 739 zł	68 819 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-71,4%	-2,5%	-0,6%
Korzystny	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1 704 zł	37 102 zł	85 966 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-65,9%	-0,9%	0,9%
Scenariusze w przypadku śmierci				
Śmierć ubezpieczonego		10 000 zł	32 739 zł	68 819 zł
Łączna składka ubezpieczeniowa		23 zł	62 zł	62 zł

 Jakiek są koszty

Koszty w czasie

Inwestycja: 5 000 zł

	Jeżeli wyjdiesz z produktu po roku	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 8 latach	Jeżeli wyjdiesz z produktu po 15 latach
Całkowite koszty	3 697 zł	12 807 zł	26 658 zł
Wpływ kosztów w skali roku¹⁾	82,2%	9,7% każdego roku	5,5% każdego roku

¹⁾ Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania produktu np. pokazuje to, że w przypadku wyjścia z inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymania produktu prognozowany średni roczny zwrot wynosi 4,9% przed uwzględnieniem kosztów i -0,6% po uwzględnieniu kosztów.

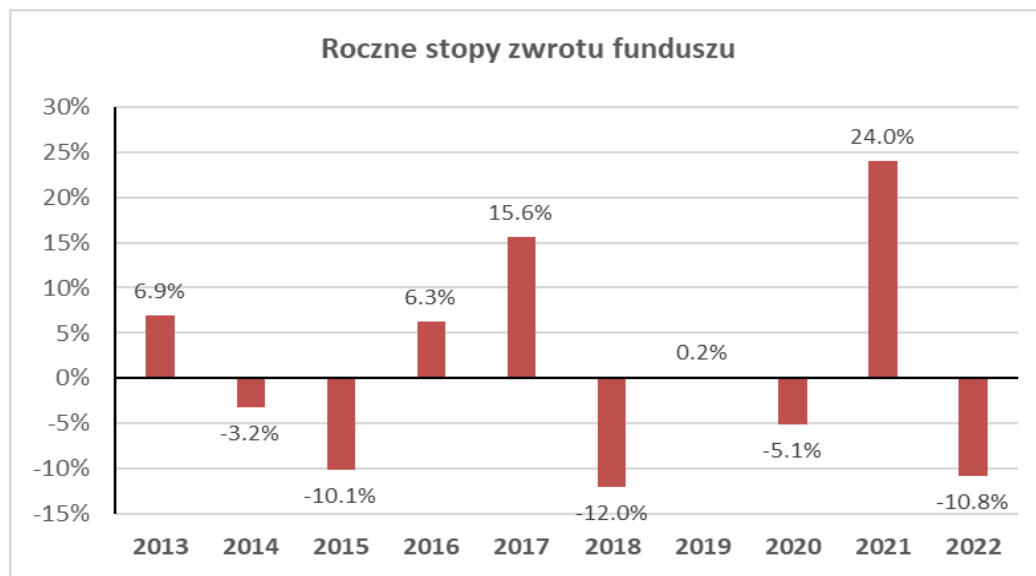
Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli wyjdiesz z produktu po zalecanym okresie utrzymania umowy
Koszty wejścia	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Jest to największa kwota, jaką zapłacisz. Możliwe, że zapłacisz mniej. Podana kwota obejmuje koszty dystrybucji wybranego produktu.	1,4%
Koszty wyjścia	Nie pobieramy opłaty za wyjście w przypadku tego produktu.	0%
Koszty bieżące ponoszone każdego roku		
Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne	Jest to procent wartości Twojej inwestycji rocznie ponoszony w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami oraz innymi kosztami wskazanymi w sekcji „Co to za produkt?” Został on oszacowany na podstawie rzeczywistych kosztów z ostatniego roku.	4,0%
Koszty transakcji	Jest to szacunkowy procent wartości Twojej inwestycji rocznie ponoszony w związku z kupnem i sprzedażą przez nas bazowych wariantów inwestycyjnych. Może się on różnić w zależności od tego jak dużo kupujemy i sprzedajemy.	0,1%
Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach		
Opłaty za wyniki	W przypadku tego produktu nie pobieramy opłaty za wyniki.	0%

Poniższy wykres zawiera informacje o wynikach osiągniętych w przeszłości przez Fundusz Agresywny.
Rok powstania ubezpieczeniowego funduszu kapitałowego: 1998

Wyniki osiągnięte w przeszłości nie są wiarygodnym wskaźnikiem przyszłych wyników. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w odmienny sposób. Dotychczasowe wyniki mogą jednak pomóc ocenić, w jaki sposób funduszem zarządzano w przeszłości.

Na poniższym wykresie przedstawiliśmy wyniki funduszu jako procentową stratę lub procentowy zysk w skali roku w ciągu ostatnich 10 lat. Jeżeli w danym roku na wykresie nie zaprezentowaliśmy wyniku funduszu, oznacza to, że dane za ten okres nie są dostępne.



Przedstawione przez nas roczne stopy zwrotu nie uwzględniają kosztów wynikających z:

1. opłat związanych z prowadzeniem umowy ubezpieczenia;
 2. opłat dystrybucyjnych;
 3. opłat transakcyjnych;
 4. opłat za ryzyko,
- wskazanych w sekcji „Co to za produkt?”.